

SESAMO 2007/2008



*ASUNCION - PARAGUAY
OCTUBRE 2008*

VENTAJAS COMPARATIVAS DEL SÉSAMO FRENTE AL ALGODÓN

El sésamo estrecha vínculos comerciales entre pequeños productores carenciados y empresas. Esta alianza otorga beneficios recíprocos a través del aprovechamiento de los crecientes mercados internacionales y con impactos directos en la mitigación de la pobreza.

La sustentabilidad ambiental del sésamo permite que los pequeños productores tengan la oportunidad de realizar prácticas conservacionistas competitivas, con buena productividad, calidad, mayor seguridad, mejores precios internacionales, una viabilidad comercial a través de un mercado internacional en expansión.

El sésamo es un rubro resistente a la sequía y al ataque de las plagas, ofrece ventajas ecológicas, ya que requiere menor uso de agroquímicos, permite salubridad, aceptación en el mercado externo y a la vez reducir el costo de producción.

El ingreso promedio que se genera del sésamo en pequeñas fincas supera el ingreso promedio generado por el algodón, aproximadamente 200 US\$ por año, según informaciones de la encuesta permanente de hogares (EPH) 2005, donde el sésamo registra un ingreso total de 3.007 USD frente al algodón con 2.671 USD., debiéndose mencionar que el ingreso promedio/Ha del sésamo es de 545 USD respecto al algodón que es de 324 USD.

La producción y comercialización del sésamo se da en el marco de relaciones económicas productivas, y confianza entre pequeños productores y sector empresarial, ambos sujetos y alineados a las exigencias del mercado internacional. Mientras que el algodón, un rubro con apoyo estatal, el subsidio, especialmente a través de la distribución de semillas, subvención de precios y condonación de deudas a los productores, prolifera la relación de dependencia entre productores y políticos lo que desencadena en un alto nivel de conflictividad repetitivo como una espiral creciente.

El sésamo tiene mejores precios y el Paraguay cuenta con mercados potenciales aún no explotados. El algodón presenta expectativas futuras no muy favorables desde la producción, el bajo rendimiento, los factores exógenos como la caída de los precios internacionales

El sésamo promueve el crecimiento económico, mayores y mejores ingresos familiares, reducción de la pobreza, mayor autonomía en la decisión de planificar las pequeñas fincas basadas en la sustentabilidad ambiental y la productividad.

El sésamo diversifica la finca, lo que implica que el pequeño productor deja de depender de un solo rubro de renta para mejorar sus ingresos, como aquellos que solo dependen del algodón. Al tener otras alternativas de renta, por ende disminuye la relación de dependencia de los precios y mercados internacionales y los riesgos climatológicos.

No se observan prácticas clientelistas y prebendarías en la producción y comercialización del sésamo lo que promueve la autonomía económica y política debido a que las decisiones de producción está en función a la decisión de los miembros del núcleo familiar y de las relaciones de confianza que se establezcan entre las empresas que negocian el rubro en el mercado internacional.

El sésamo ofrece posibilidades de negocios, competitividad, crecimiento económico y reducción de la pobreza así como la formación del capital social entre pequeños productores y empresas exportadoras.

SITUACIÓN ACTUAL DEL SÉSAMO

El sésamo es una planta de gran adaptabilidad que se cultiva en países tropicales, subtro-picales y en zonas templadas; se inicia a mediados de agosto, mientras que la cosecha se realiza entre diciembre y enero, extendiéndose hasta la primera quincena de junio. También tienen en cuenta la humedad, el color, el tamaño de la semillas y algo muy importante que tiene el sésamo paraguayo es el sabor, quizás sea el mejor sabor del mundo.

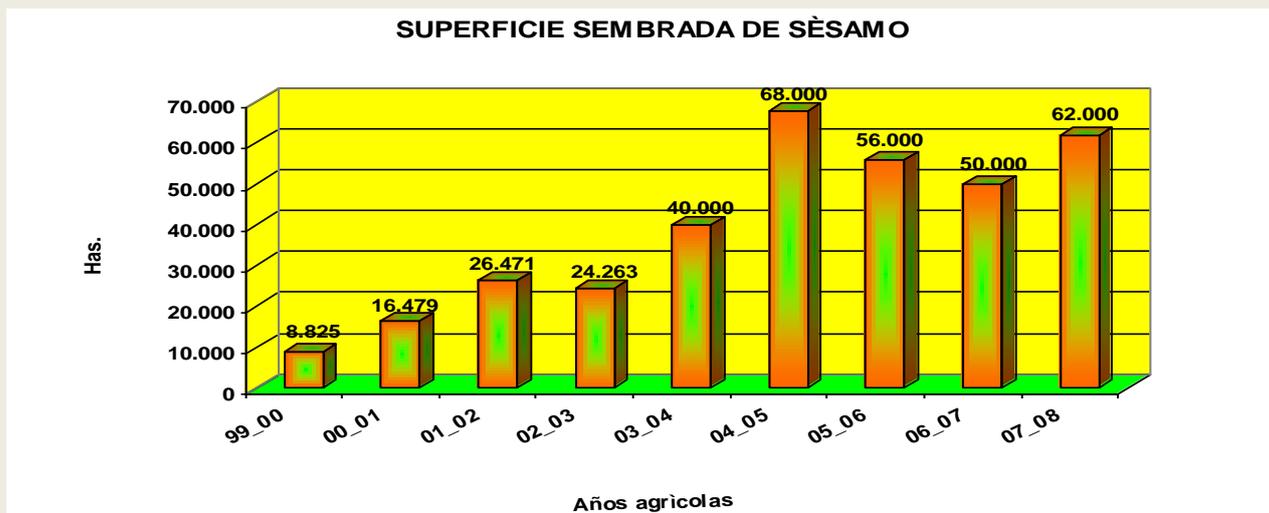
Actualmente se cultiva en muchos países, entre los mayores productores: China, India, Birmania, Sudán, Uganda, Nigeria, México, Venezuela, Colombia.

Según informaciones provenientes del titular de Semillas Kemagro, el objetivo de las exportaciones es Japón, uno de los mercados más exigentes. Japón tiene preferencia por el color, la pureza (actualmente se exporta con un 99% de pureza), así mismo cuenta con departamento técnico que capacita a los productores para mantener la calidad.

Es un rubro de renta que esta expandiéndose. El promedio mundial de rendimiento de sésamo no llega a 400 Kg/Ha, en condiciones normales el promedio es de 600 Kg/Ha, aunque hay rendimientos de 1.000 y 1.200 Kg/Ha. El rendimiento promedio es de 1.000 Kg/Ha. y con buenos cuidados culturales se puede alcanzar 1.800 Kg/Ha. o más. El sésamo es un cultivo de fácil manejo y bajo costo de producción. Es producido por el pequeño productor agrícola y frente a la caída de los precios internacionales del algodón, gran número de productores abandonaron el rubro tradicional para fijar su atención en el sésamo; ha demostrado un vertiginoso dinamismo de la superficie sembrada en las zafas 1999/2000 a 2004/2005, luego del cual registra decrementos para las 3 ultimas zafas 2005/2008; aun así es cultivo promisorio que ha captado la atención de los productores algodoneros, quienes lo han sustituido y adoptado como un nuevo rubro de generación de ingresos.

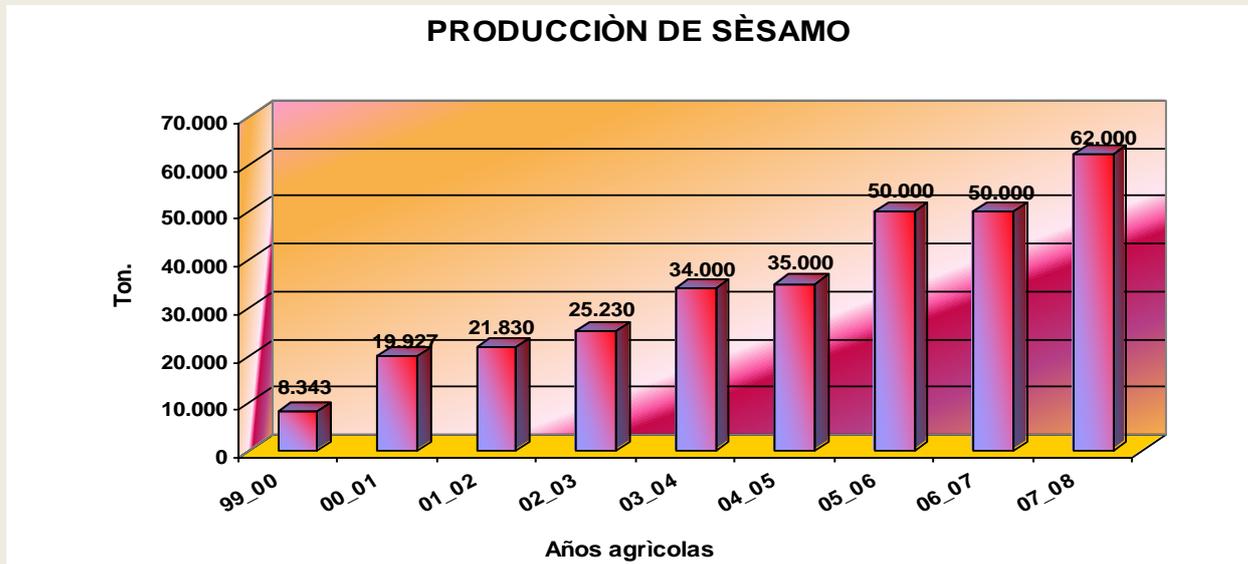
El costo de producción está en el orden de Gs 1.501.307, los costos directos alcanzan 1.406.280 Gs por la preparación del suelo, la semilla y cosecha. Las utilidades llegan a 2.748.693 Gs/Ha debido al excelente precio recibido en la zafa 2007/08, las que llegaron a 8.440 Gs/Kg inclusive, con lo cual la rentabilidad llega al 183 %.

Cuadro 1. Evolución de la superficie del Sésamo Zafas 1999/2000 a 2007/2008



Fuente: Dirección de Censos y Estadísticas Agropecuarias – MAG, 2.008

Cuadro 2. Evolución de la producción del Sésamo Zafras 1999/2000 a 2007/2008

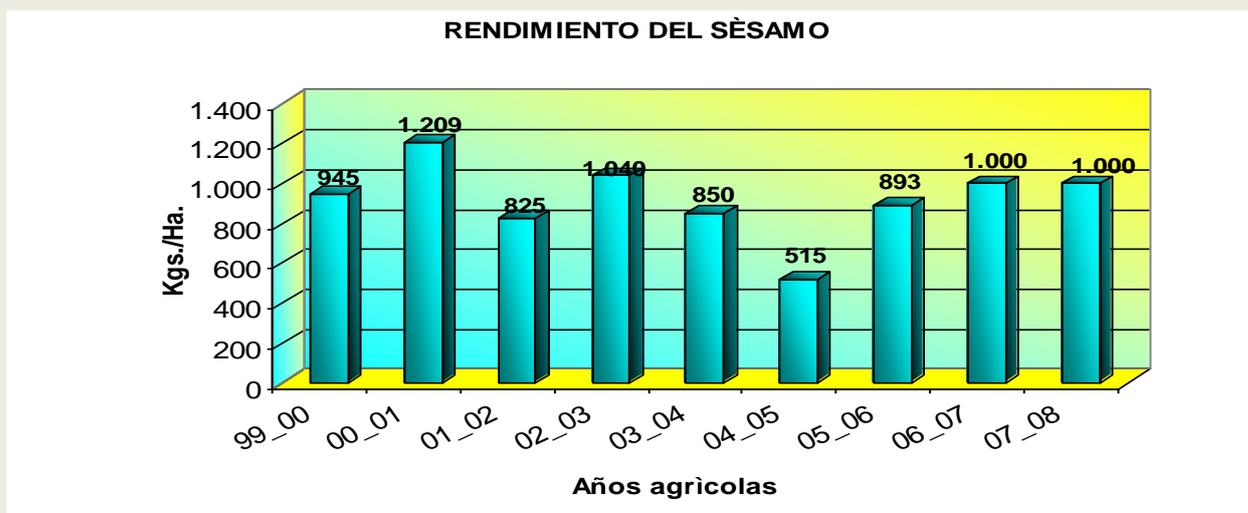


Fuente: Dirección de Censos y Estadísticas Agropecuarias – MAG, 2.008

La producción del sésamo en la zafra 2007/08 alcanzó 62.000 Ton, con un incremento del 25% respecto a la zafra anterior que registra una producción en 50.000 Ton; esta producción, ligada a la superficie, denota el entusiasmo de los productores, quienes ya tienen más experiencias y conocimientos de los cuidados culturales, y la que también lo demuestra los incrementos positivos desde la zafra 2004/05.

El rendimiento ha demostrado un comportamiento irregular, con altibajos; pero ahora presenta continuos incrementos debido a la mayor experiencia de los productores y a los mejores cuidados culturales. En las dos últimas zafras se han mantenido los rendimientos de 1.000 Kg./Ha.

Cuadro 3. Evolución del rendimiento del Sésamo Zafras 1999/2000 a 2007/2008



Fuente: Dirección de Censos y Estadísticas Agropecuarias – MAG, 2.008

ESTIMACIÓN DEL COSTO DE PRODUCCIÓN PERIODO 2008

El costo de producción estimado del sésamo por hectárea es de Gs. 1.501.307 y una rentabilidad del 183 % , debido al aumento del precio a nivel domestico

SISTEMA: Convencional AÑO: 2007		BASE: 1 Hectárea		
CONCEPTO	UNIDAD	CANTIDAD	VALOR UNIT. G.	TOTAL G.
I. COSTOS DIRECTOS				1.406.280
A. Insumos técnicos				94.600
B. Insumos Físicos				1.185.000
C. Interés s/Capital Operativo	(CD*0.18)/2			115.164
D. Gastos Administrativos	(CD*0.018)/2			11.516
II. COSTOS INDIRECTOS				95.027
A. Bienes Móviles				95.027
B. Bienes Inmoviles				-
TOTAL				1.501.307

ANÁLISIS DE RENTABILIDAD DEL SÉSAMO

CONCEPTO	UNIDAD	VALOR G.
1. Rendimiento estimado	kg/há	1.000
2. Precio de venta	G/kg	4.250
3. Ingreso total (1*2)	G/ha	4.250.000
4. Costo total	G/ha	1.501.307
5. Ingreso neto (3 - 4)	G/ha	2.748.693
6. Costo Directos	G/ha	1.406.280
7. Margen bruto (3 - 6)	G/ha	2.843.720
8. Costo medio (4/1)	G/kg	1.501
9. Rentabilidad (5/4)100	%	183

Fuente: Elaborado por la Unidad de Estudios Agroeconómicos, Dirección de Planificación – MAG., marzo 2008

PRECIO A NIVEL NACIONAL

Los precios domésticos varían de una variedad a otra y de una zafra a la siguiente, por ejemplo en la zafra 2007 se registraron diferencias en el precio mínimo de 1.425 Gs/Kg entre las variedades Blanco y Negro, las cuales aumentan en 1.209 Gs/Kg al tratarse del precio máximo, como también una diferencia de 1.319 Gs/Kg con relación al promedio anual 2007.

Cuadro 4. Precios del sésamo a nivel domestico. Periodo 2007

Precios de sésamo pagados en plantas industriales, comerciales y cooperativas				
2007				
	Sésamo blanco		Sésamo negro	
	Gs./kg.	US\$/Kg.	Gs./kg.	US\$/Kg.
Precio mínimo (marzo - 07)	2,075	0.41	3,500	0.69
Precio máximo (mayo - 07)	2,291	0.45	3,500	0.69
Promedio (2007)	2,181	0.43	3,500	0.69

Fuente: Dirección de Comercialización/ MAG, 2008

Cuadro 5. Precios del sésamo por variedad. Periodo 2007

Precios de sésamo pagados en plantas industriales, comerciales y cooperativas.						
	Sésamo blanco		Sésamo negro		Sésamo dorado	
	Gs./kg.	US\$/Kg.	Gs./kg.	US\$/Kg.	Gs./kg.	US\$/Kg.
Precio mínimo	4,250	0.99	5,940	1.38	5,650	1.32
Precio máximo	8,440	1.97	5,940	1.38	5,650	1.32
Promedio	6,345	1.48	5,940	1.38	5,650	1.32

Cotización de cierre del mes de abril de 2008 igual a Gs./US\$ 4290 según BCP

Fuente: Dirección de Comercialización /Ministerio de Agricultura, 2008

Al término de la zafra (Abril/2008), las cotizaciones del rubro aumentaron vertiginosamente, tal como se observa en el cuadro de referencia, donde la cotización de la variedad Negro alcanzó 5.940 Gs/Kg; la variedad Dorado 5.650 Gs/Kg, registrándose con la variedad Blanco el pico máximo, llegando a 8.440 Gs/Kg.

PRECIOS DE EXPORTACIÓN EN DÓLARES FOB

Respecto a los precios de exportación, la máxima cotización se registró en el año 2004 con 1.011 USD/Ton, con tendencias irregulares para los restantes años, cerrando el periodo 2007 con 894. USD/Ton.

Cuadro 5. Precios de exportación sésamo por variedad. Periodos 2003/2007

Precios de exportación en Dólares FOB por Tonelada	
Año	US\$FOB/Tonelada
2003	639
2004	1,011
2005	762
2006	996
2007	894

Fuente: IICA , 2008

COMERCIO EXTERIOR

La evolución de las exportaciones del sésamo es creciente y se ubica en un rango de 203 a 31.086 Ton. Las exportaciones generaron un ingreso total de divisas de US\$ 221.283 en 15 años y un volumen total de 202.463 Ton.

Cuadro 6. Evolución de las exportaciones. Periodos 1994/2008

En toneladas y miles de U\$

Años	Volumen Ton.	Valor US\$	Variación en % del volumen	Variación en % del valor
1994	203	114		
1995	108	54	-47	-53
1996	343	276	218	410
1997	2,156	1,391	529	405
1998	612	386	-72	-72
1999	1,93	1,278	215	231
2000	3,055	2,061	58	61
2001	8,623	5,716	182	177
2002	16,497	7,806	91	37
2003	7,242	4,628	-56	-41
2004	22,62	22,881	212	394
2005	33,621	25,607	49	12
2006	28,856	28,742	-14	12
2007	45,511	40,696	58	42
2008*	31,086	79,647	-32	96
Total	202,463	221,283		

*Al primer semestre

Fuente: Banco Central del Paraguay /Gerencia de Estudios Económicos, Datos del 2008 corresponde al primer semestre 2 008

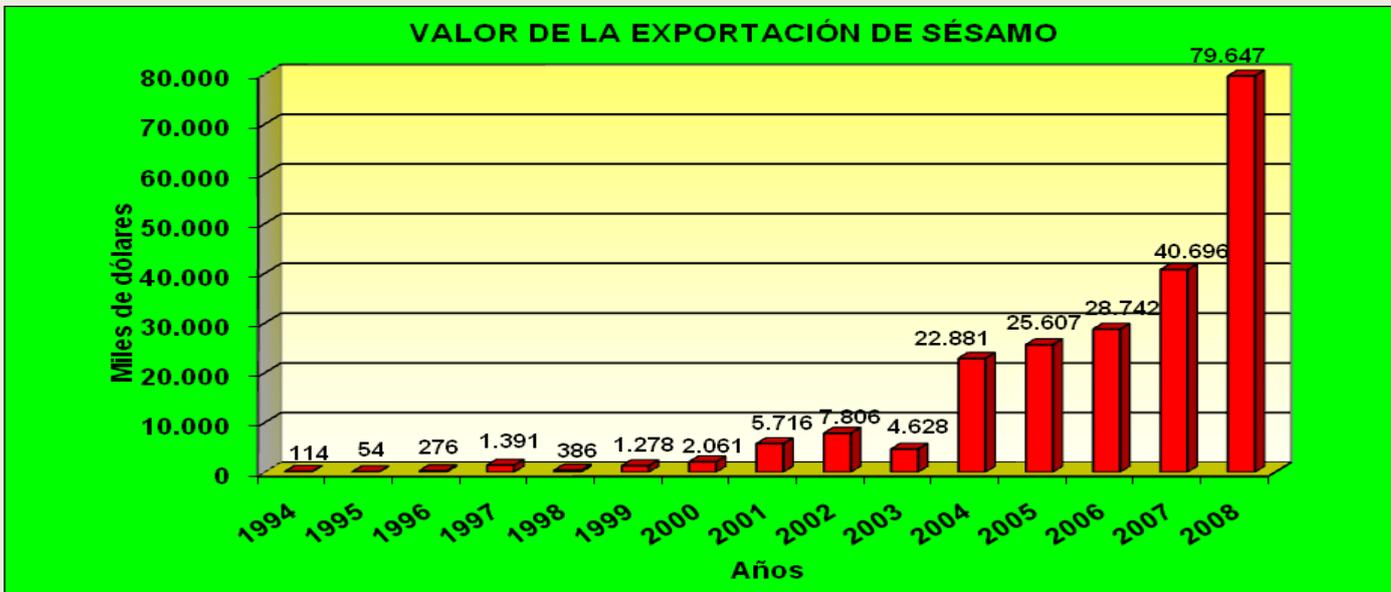
Grafico 1. Evolución del volumen de las exportaciones. Periodos 1994/2008



Fuente: Banco Central del Paraguay /Gerencia de Estudios Economicos,2 008

Grafico 2. Evolución del valor de las exportaciones. Periodos 1994/2008

En miles de dólares



Fuente: Banco Central del Paraguay /Gerencia de Estudios Economicos,2 008

En el año 2007 el ingreso de divisas por la exportación del sésamo representó un incremento positivo del 42 % respecto al año anterior, y en el primer semestre de este año ya registró una variación del 96 % respecto al año 2007.

DESTINO DE LAS EXPORTACIONES

Japón es el principal comprador del sésamo nacional con un volumen total de 26.357 Ton. seguido de Alemania con 1.208 Ton., ingresando en concepto de divisas 69.151.986 dólares y 2.864.531 dólares respectivamente.

Cuadro 6. Destino de las exportaciones. Primer semestre 2008

PAISES	VOLUMEN	VALOR
	TON.	US\$
JAPON	26,357	69,151,986
ALEMANIA	1,208	2,864,531
COREA DEL SUR	550	1,182,500
GRECIA	527	1,230,946
ISRAEL	462	1,025,648
PAISES BAJOS	461	1,013,100
CHINA	381	793,800
TURQUIA	252	556,800
ARGENTINA	210	575,496
BRASIL	170	209,028
MEXICO	163	270,640
FRANCIA	130	345,718
NIGER	73	131,213
LIBANO	70	154,687
EMIRATOS ARABES UNIDOS	52	101,400
ESTADOS UNIDOS DE AMERICA	19	39,900
GUATEMALA	0.04	5
TOTAL	31.086	79.647.398

Fuente: Banco Central del Paraguay, 2.008

PRONOSTICO DE LA ZAFRA 2008/2009

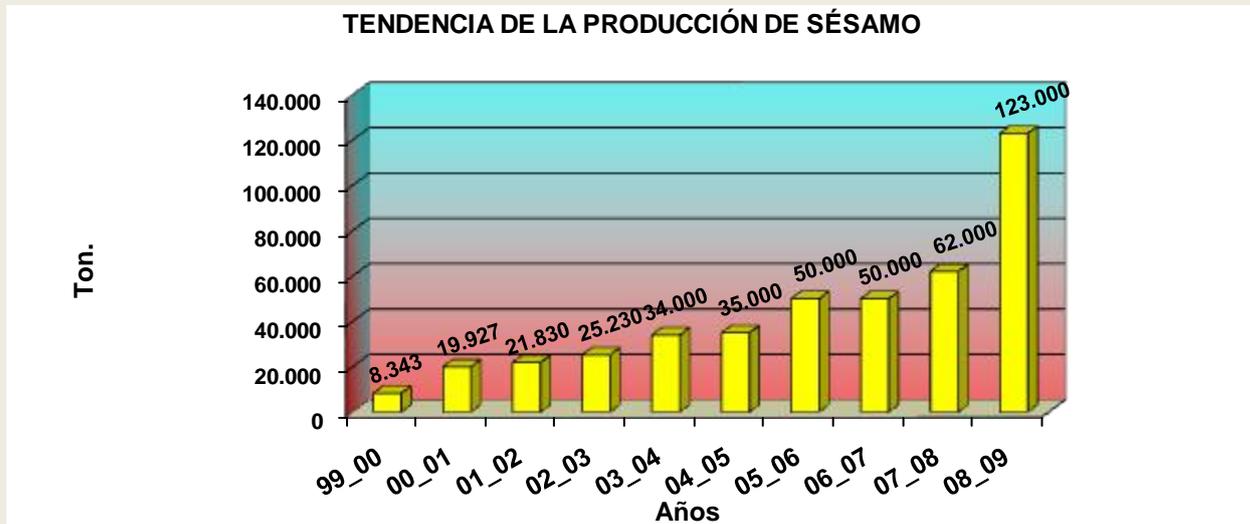
Se estima que la intención de siembra sería de 120.000 Ha, con incrementos positivos para las próximas zafras, debido al estímulo de los productores de seguir produciendo este rubro con mercado asegurado y rentable.

Gráfico 3. Perspectiva de la superficie en Ha. Zafra 2008/2009



Fuente: Dirección de Censos y Estadísticas Agropecuarias /MAG para las zafras 1999/2000, UEA/DGP para la perspectivas de siembra Zafra 2008/09, Octubre 2008.

Grafico 4 . Perspectiva de la producción en Ton . Zafra 2008/2009



Fuente: Dirección de Censos y Estadísticas Agropecuarias /MAG para las zafras 1999/2000, UEA/DGP para la perspectivas de siembra Zafra 2008/09, Octubre 2008.

Se estima que la producción para la próxima zafra 2008/09 sería con muy buenos incrementos si no hubiere efectos climáticos o cualquier otro factor exógeno, lo que podría alcanzar a 123.000 Ton.

DIRECTORIO DE CONTACTOS

ORGANISMOS DEL SECTOR PÚBLICO

MINISTERIO DE AGRICULTURA Y GANADERÍA

Ubicación: Asunción
Dirección: Pdte. Franco 475 c/14 de Mayo
Teléfono y fax: (595-21) 449 951- (595-21) 449 614
Web: www.mag.gov.py

Dirección de Comercialización, DC/MAG

Teléfono: (595-21) 585 032/33; Fax: (595-21) 585 031
Ubicación: San Lorenzo
Dirección: Mcal Estigarribia esq. Dr. Rodríguez de Francia

Dirección General de Panificación, DGP/MAG

Ubicación: Asunción
Dirección: Pdte Franco e/ 14 de Mayo y Alberdi
Teléfono: (595-21) 445 420; (595-21) 493 927 Fax: (595-21) 441 534

Dirección de Extensión Agraria, DEAg/MAG

Ubicación: San Lorenzo
Dirección: Ruta Mcal. Estigarribia km. 11
Teléfono y Fax: (595-21) 585 210

Dirección de Investigación Agrícola, DIA/MAG

Ubicación: San Lorenzo
Dirección: Ruta Mcal Estigarribia, Km.10, Edif. DEA, Bloque Central
Teléfono: (595-21) 575 560

ORGANISMOS DEL SECTOR PRIVADO

Cámara Paraguaya de Exportadores de Sésamo (CAPEXSE)

Responsable: Pericles Valinotti
Cargo: Presidente
Dirección: Campos Cervera 5291 c/ Cruz del Defensor
Teléfono: (595-21) 615 550
e-mail: capexse@hotmail.com

Paraguay Vende - USAID

Contacto: Ing. Sergio Feliciangeli
Cargo: Coordinador
Dirección: Eligio Ayala 1728 c/ Rca. Francesa
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 228 664/5 - Fax: (595-21) 204 392
Web: <http://www.paraguayvende.com.py>
E-mail: info@paraguayvende.com.py
Actividad: Facilitación del comercio

Shirosawa Company S.A.I.C.

Contacto: Ms. Kyoko Kobuchi
Cargo: Internacional Manager
Contacto: Pericles Valinotti
Cargo: Departamento Agrícola
Dirección: Ruta 3. Gral. Aquino. km 23,5.
Ubicación: Limpio
Teléfono: (595-21) 781 182 – Fax:(595-21) 781 185
<http://www.shirosawaco.com>
e-mail: info@shirosawaco.com
pericles.valinotti@shirosawaco.com
Actividad: producción, asistencia técnica, comercialización

Semillas Kemagro S.A.

Contacto: Ing. Agr. Eloi Boggino
Cargo: Directores
Dirección: Bernardino Caballero c/Petereby
Ubicación: Mariano R. Alonso
Teléfono: (595-21) 755 936/8 - Fax: (595-21) 755 939
E-mail: international@kemagro.com.py

Vicoza S.R.L.

Contacto: Sr. Pedro Linares
Cargo: Gerente de exportación
Dirección: Ruta Transchaco - Km. 11,5
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 297 253 – (595-21) 298 245/7
Cel. (595-981) 916 030
E-mail: vicozatec@vicoza.com.py, plinares@vicoza.com.py
Actividad: Proveedor de semillas e insumos

Consorcio Apro - Alter Vida

Contacto: Lic. Daniel González
Cargo: Administrador
Dirección: Ruta Gral. Garay
Ubicación: San Lorenzo
Teléfono: (595-21) 648 885
E-mail: naturalmente@altervida.org.py
Actividad: Asistencia técnica a asociados, comercialización

Agrobiológico S.A.

Contacto: Sr. Luis Pujol
Cargo: Gerente Administrativo
Dirección: Teniente Genaro Ruiz 762 c/Washington
Ubicación: Asunción / Paraguay
Teléfono y Fax: (595-21)-203 214 – (595-21) 493- 347
Celular:(595-971)-700 196 - (595-971) 700 775 Email: klausagr@telesurf.com.py
amaliagr@telesurf.com.py
Actividad: Proveedor de semillas e insumos

Ecotrading Yva Paraguay S.A.

Contacto: Dr. Daniel Campos
Cargo: Presidente
Dirección: Enrique Solano López 1090 c/ Concordia
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 524 655 – (595-21) 224 065
E-mail: ecotradingyvapy@conexion.com.py
Web: <http://www.ecotradingyvapy.com.py>
Actividad: Asistencia técnica, comercialización

Arasy Orgánica

Contacto: Sra. Olga Segovia
Cargo: Gerente Comercial
Dirección: Mc Mahon 5368 c/ Rca. Argentina
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 612 691/4
E-mail: info@arasy.com.py
Web: <http://www.arasy.com.py>
Actividad: producción, comercialización

Ideal S.R.L., Industria de Alimentos

Contacto: Lic. Yvonne Ynsfrán
Cargo: Directora
Dirección: San Lorenzo 1063 c/Azara
Ubicación: San Lorenzo
Teléfono: (595-21) 570 216 (R.A.)
Cel. (595-981) 516 600
E-mail: ideal@ideal.com.py
Web: <http://www.ideal.com.py>
Actividad: industrialización y comercialización
Web: <http://www.kemagro.com.py>
Actividad: producción, asistencia técnica, comercialización

Pojha Raity Santa Rita S.R.L.

Contacto: Sr. Simon Yim
Cargo: Propietario
Ubicación: Asunción
Dirección: Mayor Gardel 2178 e/Campo Vía e Ingavi
Teléfono: (595-21) 300 748
E-mail: yimmb@hotmail.com
Web: www.santarita.com.py
Actividad: comercialización

Hanil S.A.

Contacto: Sr. Joon Sung Kim
Cargo: Gerente
Ubicación: Asunción
Dirección: Av. Perú 1224 c/Av. Rodríguez de Francia
Teléfono: (595-21) 227 330 - (595-21) 227 918
Actividad: industrialización y comercialización

Naturit S.R.L.

Contacto: Daniel Troche
Cargo: Gerente
Dirección: Villarrica 523 C/Paso De La Patria
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 556 009
Actividad: industrialización y comercialización

Chung Bo Paraguay S.A.I.C.E.I

Contacto: Celso Cañiza
Cargo: Director
Dirección: km 6 Ruta a Loreto – Concepción
Ubicación: Concepción
Teléfono: (031) 41 330
E-mail: celso@gestiones.com.py
Rubro: semilla de sésamo, sésamo tostado, harina de sésamo tostado, aceite de sésamo tostado.

Operadores del Campo S.A

Contacto: Celso Cañiza
Cargo: Presidente
Dirección: Mcal. Estigarribia esq. Iturbe
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 445 443
E-mail: director@operadoresdelcampo.com
Web: www.operadoresdelcampo.com
Rubro: semilla de sésamo, polvo de locote picante

Alimentos Ecológicos S.A

Contacto: Pablo Domínguez Calderoli
Cargo: Gerente
Dirección: km 131 Ruta 2
Ubicación: Coronel Oviedo
Teléfono: (595-521) 203 756
Rubro: semilla de sésamo, harina de sésamo tostado

COOPERATIVAS

Federación de Cooperativas de Producción del Paraguay Ltda. FECOPROD

Contacto: Sr. Gustav Sawatzky
Cargo: Presidente
Dirección: Azara 551 e/ Paraguari y México. Edificio Don Juan. 1r Piso.
Ubicación: Asunción - Paraguay
Casilla de Correo 2080
Teléfono y Fax: (595-21) 445 558 / (595-21) 498 605
E-mail: fecoprod@activenet.com.py
Actividad: Asistencia técnica a asociados, comercialización

Cooperativa YCUA BOLAÑOS. Ltda.

Contacto: Ing. Carlos Valdez
Cargo: Encargado de Departamento de Producción
Dirección: Coronel Tito Bogado 850 y 852. Barrio San Roque
Ubicación: Caazapá – Paraguay
Teléfono Comercial: (595-542) 232 396 / (595-542) 232 638
E-mail: www.cooperyb@gmail.com
Actividad: Asistencia técnica a asociados, comercialización

Cooperativa Colonizadora Multiactiva Fernheim Ltda.

Contacto: Fernando Kehler
Cargo: Gerente
Dirección: Av. España 2112
Ubicación: Asunción, Paraguay
Teléfono: (595-21) 211 216/21 – Fax: (595-21) 212 017
E-Mail: Ccmfasu@Highway.Com.Py
Actividad: asistencia técnica, comercialización

Cooperativa Multiactiva Neuland Ltda.

Contacto: Ing. Luís Fernando Mongelós
Cargo: Encargado de Exportación
Dirección: Av. Artigas 2018 c/Venezuela
Ubicación: Asunción
Teléfono: (595-21) 294 241 (RA) - Fax: (595-21) 294 244
E-mail: neuland@neuland.com.py
Web: <http://www.neuland.com.py>
Actividad: asistencia técnica, comercialización

DIRECCION GENERAL DE PLANIFICACION

Ing. Agr. MARCIANO BARRETO
DIRECTOR GENERAL

Ph.D (c) MARIO AQUINO CAÑETE, Ing. Agr.
DIRECTOR UNIDAD DE ESTUDIOS AGROECONOMICOS

Elaboración del material

Econ. Martha Belotto Portillo, Técnica de la Unidad de Estudios Agroeconómicos de la Dirección General de Planificación, dependiente del MAG.

Consultas:

belottom@yahoo.es

595 21 445 420 (Dirección General de Planificación)

595 21 441 534

